RESPONSABILE COMMERCIALE FILIALE ESTERA
- Macchinari settore alimentare -

Sede: zona di Vicenza Ovest

RIF.SSU021K

Inserita il: 27/11/2026

Siamo alla ricerca di un/una **Responsabile Commerciale Filiale Estera** da inserire all'interno di una storica e innovativa Azienda vicentina, specializzata nella produzione di **macchinari professionali per il settore alimentare**, riconosciuta a livello internazionale per l'elevata qualità dei prodotti, l'innovazione tecnologica e il valore del Made in Italy.

La figura, rispondendo direttamente alla Direzione Commerciale di Gruppo, avrà la responsabilità di **gestire e sviluppare il business di una società del Gruppo con sede in Slovacchia**, con particolare attenzione ai mercati dell'Est Europa e alle nuove opportunità di sviluppo internazionale.
Il ruolo prevede una forte componente operativa, affiancando alle attività di **definizione delle strategie commerciali e coordinamento della rete vendita** la **gestione diretta dei clienti** e lo **sviluppo di nuovi mercati**.

Principali responsabilità:

- Definire e implementare le **strategie commerciali sui mercati internazionali**, in collaborazione con la Direzione Commerciale di Gruppo;
- **Gestire e consolidare il portafoglio clienti esistente**, individuando nuove opportunità di business;
- Sviluppare nuovi mercati e acquisire nuovi clienti, con particolare attenzione all'**Europa dell'Est**;
- **Coordinare e supportare il team commerciale**, organizzandone le attività e monitorandone i risultati;
- Gestire e ampliare la **rete di agenti esterni**, individuando nuovi partner commerciali;
- Monitorare l'andamento dei mercati, le esigenze dei clienti e le opportunità di sviluppo;
- Rappresentare l'azienda in occasione di **fiere ed eventi internazionali di settore**.

Requisiti:

- **Consolidata esperienza in ruoli commerciali B2B sui mercati internazionali;**
- Gradita provenienza dal **settore dei macchinari per l'industria alimentare, delle attrezzature professionali o da settori affini/food & beverage**;
- Esperienza nella gestione e nello sviluppo di clienti e reti commerciali;
- **Ottima conoscenza della lingua inglese**, requisito fondamentale; gradita la conoscenza di una seconda lingua, preferibilmente il tedesco;
- Disponibilità a effettuare **frequenti trasferte internazionali, anche extraeuropee,** indicativamente per il **50% del tempo lavorativo**, inclusa una presenza periodica presso la sede slovacca.

Pensiamo a una persona con **spiccate capacità commerciali, relazionali e organizzative**, dotata di autonomia, spirito di iniziativa e orientamento ai risultati, capace di coniugare visione strategica e concretezza operativa.

L'azienda prevede un **percorso di formazione e affiancamento** finalizzato ad acquisire una conoscenza approfondita dei prodotti e delle relative applicazioni.

Il pacchetto retributivo prevede una **RAL compresa tra 55.000 e 60.000 euro**, commisurata all'esperienza e alle competenze maturate, con previsione di un sistema incentivante legato al raggiungimento degli obiettivi (MBO).
Sono inoltre previsti **mensa aziendale e flessibilità oraria**.

La sede di lavoro si trova nella **zona di Vicenza Ovest**. L'attività lavorativa, al di fuori delle trasferte, si svolge in presenza.

La ricerca è rivolta a candidati di ambo i sessi. Le persone interessate possono candidarsi direttamente cliccando su una delle possibilità sotto riportate.