

EXPORT AREA MANAGER

Sede: Montecchio Maggiore (VI)

RIF.2OF023L

Inserita il: 22/12/2025

Siamo alla ricerca di un/una **Export Area Manager** per una solida e storica Azienda metalmeccanica veneta, attiva dal 1967 nella progettazione, produzione e commercializzazione in tutto il mondo di macchinari.
L'azienda è riconosciuta a livello internazionale per l'elevata qualità dei prodotti, l'innovazione tecnologica e il valore del Made in Italy.

La risorsa si occuperà dello sviluppo e della gestione di **alcuni mercati europei e del Medio Oriente**, operando in coordinamento con il Responsabile Commerciale.

Il ruolo prevede una **forte presenza sul mercato** e la **gestione diretta** dei rapporti con **distributori, concessionari e clienti**. È richiesta la residenza o il domicilio in zone limitrofe alla sede aziendale per garantire la presenza in sede quando non impegnati in trasferta.

Attività e responsabilità

- **Sviluppo e gestione** di nuove collaborazioni commerciali con distributori, concessionari e clienti diretti.
- Consolidamento e **fidelizzazione** del portafoglio clienti esistente.
- Partecipazione a **fiere ed eventi** di settore internazionali.
- Supporto al Responsabile Commerciale nella definizione delle strategie di sviluppo.
- **Monitoraggio dei mercati** di riferimento e individuazione di nuove opportunità di business.
- Contributo attivo alla crescita del fatturato e al posizionamento del brand sui mercati esteri

Requisiti richiesti

- Esperienza di **almeno 3 anni in ruoli di Export Area Manager** o simili
- Formazione commerciale o tecnico-commerciale
- Ottima conoscenza della **lingua inglese**
- Conoscenza di almeno un'altra lingua europea
- Conoscenza della lingua araba considerata titolo preferenziale
- Disponibilità a **trasferte** internazionali per **circa il 50% del tempo**
- Spiccata predisposizione commerciale e orientamento al cliente

Competenze trasversali

- Capacità di lavorare in team all'interno di una realtà aziendale strutturata
- Orientamento al risultato e agli obiettivi commerciali
- Autonomia, proattività e capacità organizzativa
- Ottime doti relazionali e negoziali
- Motivazione alla crescita professionale e allo sviluppo di nuovi mercati

L'azienda offre un inserimento in **contesto solido ed internazionale**, un percorso di formazione strutturato sui prodotti e sui mercati oltre che un ambiente dinamico e orientato alla crescita professionale. Non è prevista l'auto aziendale. La sede di lavoro si trova a **Montecchio Maggiore**.

TUTTI I CURRICULA RICEVUTI PER QUESTA POSIZIONE SARANNO INVIATI DIRETTAMENTE AL CLIENTE CHE CURERA' IN PROPRIO LA SELEZIONE

Chiediamo, pertanto, di citare le aziende con le quali non si desidera entrare in contatto. La ricerca è rivolta a candidati di ambo i sessi.