

# TECNICO COMMERCIALE

## Carpenteria

Sede: Provincia di Vicenza

---

RIF.SAM81K

Inserita il: 28/01/2021

Innovazione tecnologica, sviluppo continuo, passione e dedizione sono alcuni degli elementi che caratterizzano la nostra Cliente. Una **realtà storica del tessuto vicentino** che, nel tempo, ha sviluppato specifiche lavorazioni nell'**ambito della carpenteria** diventando un'importante punto di riferimento per clienti attivi in molteplici settori.

La figura **riporta alla Direzione Vendite**. Si inserisce all'interno di un piccolo team commerciale e spesso interagisce con l'ufficio tecnico e il back office per la raccolta e gestione di dati relativi ai disegni tecnici e agli ordini.

L'obiettivo del Tecnico Commerciale è sia la **cura di un pacchetto clienti già fidelizzati**, sia lo **sviluppo di prospect nel Triveneto e Nord Italia in particolare**.

### REQUISITI

La **conoscenza del settore carpenteria**, delle **lavorazioni**, del **disegno meccanico**, dei **materiali e del territorio sono elementi fondamentali per poter ricoprire con efficacia questo ruolo**.

Si aggiungono, sul piano dell'atteggiamento, un approccio flessibile, dinamico e reattivo nella risposta al cliente -considerata l'elevata presenza di competitor- la capacità di agire e portare metodo nella pianificazione delle attività, la predisposizione a collaborare e condividere obiettivi con il gruppo.

Per la raccolta e gestione dei dati è necessario **conoscere bene Excel**.

***L'Azienda cliente parteciperà alla prima fase di selezione. Chiediamo, pertanto, di citare le aziende con le quali non si desidera entrare in contatto.***

*La ricerca è rivolta a candidati di ambo i sessi. Le persone interessate possono candidarsi direttamente cliccando su una delle possibilità sotto riportate.*